

Die E+M Brunnenbau und Bohrtechnik GmbH ist führender Spezialist im Bereich Brunnenbau und Tiefbohrungen sowie in der Produktion und dem Vertrieb von Bohrergeräten und Ausrüstungen. Zur Sicherung der weiteren Expansion des mittelständischen Traditionsunternehmens in ganz Europa und weltweit, suchen wir zur unbefristeten Festanstellung eine/n



Vertriebsleiter (m / w) Bohrergeräte für Brunnenbau & Tiefbohrungen

(Sales and Key Account Manager m/w bzw. Dipl.-Ing. Maschinenbau / Bauingenieurwesen m/w)

Ihre Aufgaben:

Als vertriebsorientierte und gerne beratende Persönlichkeit mit adäquatem technischen Hintergrundwissen sind Sie der Geschäftsführung direkt unterstellt. Sie stehen in der Verantwortung, neue und bestehende Kunden zum Abschluss zu führen, Netzwerke zu knüpfen und Geschäftsbeziehungen nachhaltig zu pflegen bzw. auf- und auszubauen.

Im einzelnen umfasst Ihr Aufgabengebiet:

- Nachfolge des langjährigen Vertriebsleiters
- Markterkundung, -erweiterung und -entwicklung
- Betreuung der Schlüsselkunden
- Berichterstattung an die Geschäftsleitung als Basis für die strategische Unternehmensführung

Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium im Maschinenbau oder versierte/r Praktiker/in mit gleichwertiger technischer und praktischer Erfahrung
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Maschinenbau) idealerweise von Bohrergeräten oder Baumaschinen
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen vorteilhaft
- Verhandlungsstärke, Durchsetzungsvermögen und Qualitätsbewußtsein
- Kommunikationsstärke und unternehmerische Denkweise

E+M bietet Ihnen innovative Produkte und eine ausgezeichnete Plattform, um den Vertrieb erfolgreich zu gestalten sowie erfolgsgerechte Honorierung.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

E+M Brunnenbau und Bohrtechnik GmbH - z. Hd. Frau Burkel - Hofer Straße 19 - 95030 Hof (Saale)

www.em-bohr.de